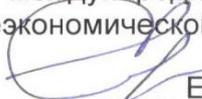


**МИНОБРНАУКИ РОССИИ**  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
**«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**  
**(ФГБОУ ВО «ВГУ»)**

УТВЕРЖДАЮ  
Заведующий кафедрой  
международной экономики и  
внешнеэкономической деятельности  
  
Ендовицкая Е.В.

20. 03. 2024 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ**  
**Б1.В.ДВ.01.02 ДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ТАМОЖЕННОЙ**  
**ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

- 1. Шифр и наименование направления подготовки / специальности:**  
38.04.02 «Менеджмент»
- 2. Профиль подготовки / специализация/:** Менеджмент таможенных услуг
- 3. Квалификация (степень) выпускника:** магистр
- 4. Форма обучения:** очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** 126 МЭ и ВЭД
- 6. Составители программы:** Лылов Анатолий Иванович, к.э.н., доцент
- 7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений от  
20. 03. 2024 г. № 3
- 8. Учебный год:** 2025-2026 г.г. **Семестр:** 3

### 9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины «Договорные отношения в таможенной деятельности» – дать студентам достаточно полное и системное представление о правовом регулировании договоров международных коммерческих сделок, структуре, содержании и составлении контрактов международной купли-продажи товаров.

В предлагаемой к изучению дисциплине есть специфика, обусловленная целью – во-первых, изучить более подробно и основательно организационно-правовые аспекты, непосредственно касающиеся совершения внешнеторговых сделок, во-вторых, сосредоточить внимание на правильности исполнения контрактных условий участниками внешнеэкономической деятельности.

Данная программа представляет собой методическую разработку по специальному курсу, изучение которого позволяет студентам получить знания в области контрактного права и международных коммерческих договоров.

Основными задачами дисциплины являются выработка у магистранта необходимых знаний, навыков и умений, позволяющих ему выполнять основные виды профессиональной деятельности по контролю за реализацией внешнеторговых операций.

### 10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Учебная дисциплина «Договорные отношения в таможенной деятельности» – относится к блоку Б1 учебного плана, включена в его вариативную часть, по выбору студента Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент» (магистерская программа «Менеджмент таможенных услуг»).

**11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями) и индикаторами их достижения:**

Код	Название компетенции	Код	Индикатор(ы)	Планируемые результаты обучения
ПК-3	Способен проектировать системы процессного управления	ПК-3.1	Определяет основные принципы и подходы к проектированию системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.	<b>Знать:</b> - виды международных коммерческих договоров и их классификацию; - важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения внешнеторговых сделок. <b>Уметь:</b> - показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса.. <b>Владеть:</b> -навыками использования полученных знаний, и использования их в практической деятельности.

	<p><b>организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг</b></p>	<p><b>ПК-3.2</b></p>	<p><b>Составляет проект системы процессного управления на примере конкретной организации, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.</b></p>	<p><b>Знать:</b> сущность, структуру, функции основных видов международных договоров; - структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров; - типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов.</p> <p><b>Уметь:</b> - самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного контрактного права; - применять полученные знания в своей практической деятельности.</p> <p><b>Владеть:</b> - основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования договорных внешнеэкономических отношений.</p>
--	--	----------------------	---	---

**12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 5/180.**

**Форма промежуточной аттестации – зачет**

**13. Трудоемкость по видам учебной работы:**

Вид учебной работы		Трудоемкость	
		Всего	По семестрам
			3 семестр
Аудиторные занятия		20	20
в том числе:	лекции	-	-
	практические	20	20
	лабораторные	-	-
Самостоятельная работа		160	160
Итого:		<b>180</b>	<b>180</b>

**13.1 Содержание разделов дисциплины:**

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины	Реализация раздела дисциплины с помощью онлайн-курса, ЭУМК*
<b>Практические занятия</b>			
1.1	<b>Международные контракты (общие положения)</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт». 2. Виды международных договоров. 3. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.	<a href="https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=">https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=</a>
1.2	<b>Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Оферта и акцепт. 2. Форма международного контракта. 3. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки. 4. Торговые обычаи. 5. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ. 6. Методология составления контракта. 7. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеторговых сделках.	<a href="https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=">https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=</a>

1.3	<b>Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Международные договоры, участницей которых является РФ. 2. Венская конвенция (1980г.). 3. Принципы УНИДРУА. 4. ИНКОТЕРМС. 5. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов. 6. Право, подлежащее применению к международному контракту. 7. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.	<a href="https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=">https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=</a>
1.4	<b>Международный контракт купли-продажи товаров</b>	<b>Вопросы для обсуждения:</b> 1. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеторговом обороте. 2. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров: 3. Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.	<a href="https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=">https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=</a>

### 13.2 Темы (разделы) дисциплины и виды занятий:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Виды занятий (часов)		
		Практические	Самостоятельная работа	Всего
1	Международные контракты (общие положения)	4	40	44
2	Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров	4	40	44
3	Важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения	4	40	44
4	Международный контракт купли-продажи товаров	8	40	48
	<b>Итого:</b>	<b>20</b>	<b>160</b>	<b>180</b>

## 14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

### 14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Для освоения дисциплины обучающимся необходимо работать с лекционными материалами (конспектами лекций) и практическими заданиями, размещенными на образовательном портале <https://edu.vsu.ru/>, основной и дополнительной литературой, выполнять задания на практических занятиях и в процессе самостоятельной работы, пройти текущие аттестации.

Дополнительные методические рекомендации по выполнению практических заданий, а также замечания по результатам их выполнения могут размещаться на портале <https://edu.vsu.ru/> в виде индивидуальных комментариев и файлов обратной связи, сообщений форума и других элементов электронного курса.

### 14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа студентов направлена на повторение и изучение лекций, подготовку к практическим занятиям, экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения студентами индивидуальных заданий и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает студентам ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Содержание

индивидуальных заданий приведено в специальном разделе рабочей программы. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

#### **14.3. Текущие аттестационные испытания**

Контроль знаний студентов включает текущий контроль знания материала лекционного курса и проведенных практических занятий. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе выполнения практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к зачету.

#### **14.4. Написание рефератов**

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях и семинарах), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

##### **Критерии оценки реферата:**

**Основные требования к реферату.** В работе должен быть отражен современный подход к анализируемой проблеме. Необходимо изложить точку зрения различных авторов. Объем реферата должен составлять до 7 страниц. По материалам реферата студент должен подготовить доклад на 5 минут и выступить с ним на семинарском занятии.

Изложенное понимание реферата как целостного авторского текста определяет критерии его оценки: новизна текста; обоснованность выбора источника; степень раскрытия сущности вопроса; соблюдения требований к оформлению.

#### **14.5. Методические указания по выполнению научно-исследовательских проектов (НИП).**

Студенты, успешно прошедшие текущую аттестацию и желающие получить зачет-автомат выполняют научно-исследовательские проекты по данной дисциплине.

Студенты, опираясь на полученные знания и навыки в ходе изучения дисциплины «Договорные отношения в таможенной деятельности» используя самостоятельно аналитические и статистические материалы, как на русском, так и на иностранном языке, на примере выбранного ими объекта исследования, осуществляющего в той или иной форме международную экономическую деятельность:

- пишут и оформляют исследовательские работы в форме эссе;
- готовят презентации;
- выступают с сообщением по презентациям (продолжительность – до 5 минут), используя мультимедийную технику, на защите своих работ перед группой. Презентации охватывают основные вопросы, связанные с исследуемой темой, и представляет собой аналитическое описание деятельности объекта исследования.

Итоговая оценка выполнения научно-исследовательского проекта складывается из оценки написанного текста; подготовленной презентации; устного выступления студента с презентацией; ответов на вопросы в процессе обсуждения презентации.

Тематику, объект и предмет исследования предлагает преподаватель.

## 15. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

### а) основная литература:

№ п/п	Источник
1	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=114538</a> .
2	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М.: Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=86583</a> .
3	Лылов А.И. Современная система управления и регулирования ВЭД в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 123 с.
4	Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012– 206 с

### б) дополнительная литература:

5	Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. – М.: изд-о РАГС, 2003. – 191 с.
6	Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте / Н. Г. Вилкова. - М. : Статут, 2004. - 510 с. <a href="http://skachaj24.ru/dogovornoe...mezhdunarodnom-oborote...n...">skachaj24.ru/dogovornoe...mezhdunarodnom-oborote...n...</a>
7	Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономистъ, 2005. – 496 с.
8	Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.
9	Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.
10	Захарова, Е. В. Вступление России во Всемирную торговую организацию: ограничения и возможности на современном этапе / Е. В. Захарова, В. И. Русакович. – Москва : Проспект, 2016. – 160 с. : табл., схем., граф. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=443892">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=443892</a> (дата обращения: 26.06.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-392-19682-1. – Текст : электронный.
11	Ксенофонтова, Е. М. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. М. Ксенофонтова. – Санкт-Петербург : ИЦ "Интермедия", 2015. – 196 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=455662">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=455662</a> (дата обращения: 26.06.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4383-0100-4. – Текст : электронный.
12	Косарева Т.Б. Международный коммерческий контракт: составление и перевод. - М.:Инфра-М, 2004.
13	Кретов И.И. Внешнеторговое дело: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 399 с.
14	Кретов И.И. Логистика во внешнеторговой деятельности: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 250 с.
15	Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.
16	Лихоманов, Е. П. Основные валютные операции и рынки валют / Е. П. Лихоманов. – Москва : Лаборатория книги, 2012. – 111 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140078">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140078</a> (дата обращения: 26.06.2021). – ISBN 978-5-504-00865-3. – Текст : электронный.
17	Лылов А.И. Организация и техника внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2020. – 137 с.
18	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.
19	Лылов А.И. Международные контракты (Контрактное право): учебное пособие / А.И. Лылов, – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2007. – 158 с.
20	Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Пospelова. – М.:ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.
21	Михайлов Д.М. Международные контракты и расчеты.– 2-е изд. перераб. и доп.– М.: Юрайт, 2008.– 641 с.
22	Николаенко, А. Е. Международная торговля и мировой рынок / А. Е. Николаенко. – Москва : Лаборатория книги, 2011. – 102 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140561">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=140561</a> (дата обращения: 26.06.2021). – ISBN 978-5-504-00757-1. – Текст : электронный.

23	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <a href="http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979">http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=221979</a>
24	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 10.-М.: ИНФРА-М, 2000
25	Семенова, Е. Е. Международная торговля : учебное пособие : [16+] / Е. Е. Семенова, Ю. П. Соболева. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. – 260 с. : табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: <a href="https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=278885">https://biblioclub.ru/index.php?page=book&amp;id=278885</a> (дата обращения: 26.06.2021). – Библтогр. в кн. – ISBN 978-5-4475-4662-5. – DOI 10.23681/278885. – Текст : электронный.
26	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
27	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.
28	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.
29	Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.
30	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.
31	Ценина Т.Т. Организация и техника внешнеторговых операций: учеб. пособие.– СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009.– 183 с.

**в) информационные электронно-образовательные ресурсы:**

32.	Национальный цифровой ресурс «РУКОНТ» – <URL: <a href="http://rucont.ru/">http://rucont.ru/</a>
33.	ЭБС Издательства «Лань» – <URL: <a href="http://www.e.lanbook.com/">http://www.e.lanbook.com/</a>
32.	ЭБС «Университетская библиотека Online» – <URL: <a href="http://www.biblioclub.ru/">http://www.biblioclub.ru/</a>
33.	Электронный университет ВГУ/LMC Moodle - <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
34.	<a href="http://www.tsouz.ru">www.tsouz.ru</a>
35.	<a href="http://www.minpromtorq.gov.ru">www.minpromtorq.gov.ru</a>
36.	<a href="http://www.economy.gov.ru">www.economy.gov.ru</a>
37.	<a href="http://www.evrazes.com">www.evrazes.com</a>
38.	<a href="http://www.customs.ru">www.customs.ru</a>

**16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы.**

№ п/п	Источник
1	Конспекты лекций, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
2	Задания для практических занятий, размещенные на <a href="https://edu.vsu.ru/">https://edu.vsu.ru/</a>
3	Задания и методические указания для выполнения контрольных работ

**17. Образовательные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая дистанционные образовательные технологии (ДОТ), электронное обучение (ЭО), смешанное обучение)**

При реализации дисциплины проводятся различные типы лекций (вводная, обзорная, итоговая); семинарские занятия по проблемным темам курса, на которых для закрепления навыков практической деятельности по конкретным вопросам рассматриваемой темы практикуются групповые и индивидуальные презентации, доклады и сообщения. Возможна реализация дисциплины с применением элементов электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (ЭОиДОТ) («Электронный университет» <https://edu.vsu.ru/>).

При этом будут задействованы материалы ЭУК «Инструменты регулирования внешнеэкономических связей».

<https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=>, в котором размещены материалы для самостоятельной работы, часть лекционного материала, задания текущего и промежуточного контроля.

### Программное обеспечение

Office Standard 2019 Single OLV NL Each AcademicEdition Additional Product,  
Win Pro 10 32-bit/64-bit All Lng PK Lic Online DwnLd NR

"Microsoft Access 2019

(Single OLV NL Each AcademicEdition Additional Product )"

Неисключительные права на ПО Dr. Web Enterprise Security Suite Комплексная защита Dr. Web Desktop Security Suite

Ноутбук Acer Aspire 17.3 5 A517-51G-53MB, экран для проектора CACTUS

MotoExpert 200x150, проектор Epson EB –U05

### 18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

Типовое оснащение аудитории и книжный фонд библиотеки.

Учебный корпус факультета международных отношений ВГУ имеет нужное количество лекционных аудиторий, оснащенных соответствующим оборудованием. В частности, аудитории с мультимедийным оборудованием для проведения лекционных и практических занятий, компьютерный класс с доступом в Интернет (ноутбук, экран для проектора, проектор).

Имеет в достаточном количестве учебно-методических пособий в библиотечном фонде библиотеки факультета (библиотечный фонд (отдел обслуживания исторического факультета и факультета международных отношений ЗНБ ГОУ ВО ВГУ),

Используются также такие средства информационно-коммуникационных технологий как текстовые редакторы, электронные таблицы, средства подготовки презентаций, облачный сервис Яндекс.

### 19. Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестаций

Порядок оценки освоения обучающимися учебного материала определяется содержанием следующих разделов дисциплины:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения компетенции	Оценочные средства
1.	Международные контракты (общие положения)	<b>ПК-3 Способен проектировать системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.</b>	ПК-3.1 Определяет основные принципы и подходы к проектированию системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
2.	Подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров	<b>ПК-3 Способен проектировать системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.</b>	ПК-3.1 Определяет основные принципы и подходы к проектированию системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
3.	Важнейшие		ПК-3.1 Определяет основные принципы и подходы к	Групповые доклады,

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения компетенции	Оценочные средства
	гражданско-правовые аспекты совершения	<b>ПК-3 Способен проектировать системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.</b>	проектированию системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг	индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
4.	<b>Международный контракт купли-продажи товаров</b>	<b>ПК-3 Способен проектировать системы процессного управления организацией, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.</b>	ПК-3.2 Составляет проект системы процессного управления на примере конкретной организации, осуществляющей деятельность в сфере таможенных услуг.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.

Темы докладов в соответствии с вопросами для обсуждения по темам практических занятий.

## **20. Типовые оценочные средства и методические материалы, определяющие процедуры оценивания**

### **20.1. Текущий контроль успеваемости**

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета.

Текущая аттестация проводится в форме:

- *устного опроса (индивидуальный опрос, групповые сообщения на семинарах);*
- *письменных работ (выполнение практико-ориентированных индивидуальных заданий и пр.);*
- *тестирования.*

Контроль текущей успеваемости по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств:

#### **Критерии оценивания сообщений, докладов и индивидуальных заданий при текущей аттестации:**

Общий итог контроля текущей аттестации обязательно учитывает степень участия студента в семинарских занятиях (доклады и участие в дискуссиях).

- оценка «зачтено» выставляется обучающемуся за обстоятельный анализ темы, аргументированные оценки явлений в рамках рассматриваемого вопроса, встречающиеся неточности не искажают суть проблемы

- оценка «незачтено» выставляется обучающемуся, если не освещены основные аспекты темы, собственные выводы не представлены или не аргументированы.

## 20.1.1 Перечень заданий для проверки сформированности компетенции

**ПК-3.1 Осуществляет управление бизнес- процессами на основе международных нормативных и правовых актов, готовит аналитические материалы по результатам их применения.**

### 1. ЗАКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

**1.1. В зависимости от предмета внешнеэкономической сделки различают следующий вид ВТО:**

**а) по купле-продаже товаров в материальной форме - сырьевых и продовольственных товаров, готовых изделий, машинотехнической продукции;**

б) при прямых связях между иностранными партнерами, когда партнеры самостоятельно находят друг друга;

в) с использованием услуг посредников, когда для поиска друг друга зарубежные фирмы привлекают посредников;

г) с использованием международных товарных бирж, аукционов, торгов, когда последние служат местом заключения внешнеэкономических сделок.

**1.2. Базисные условия поставки в контракте определяют:**

а) порядок перевозки товара

**б) распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем**

в) степень риска сделки

г) ответственность сторон за исполнение контракта

**д) момент перехода риска с продавца на покупателя**

**1.3. Какой вид операций осуществляется торговым посредником от своего имени и за свой счет?**

а) операции по перепродажи;

**б) сделки купли-продажи;**

в) комиссионные операции;

г) бартерные операции.

**1.4. В каких формах может быть представлен аванс?**

**а) в денежной и товарной формах;**

б) только в денежной форме;

в) только в товарной форме;

г) в форме чека.

**1.5. Условия, включаемые в контракт международной купли-продажи с целью страхования контрактов по сделке от риска изменения курса валюты платежа между моментом заключения сделки и фактическим моментом оплаты, это...**

**а) валютные оговорки;**

б) фрахтование;

в) рекламации;

г) форс-мажорные оговорки

**1.6. В какой форме по российскому законодательству заключаются договоры международной купли-продажи?**

а) в устной

**б) в письменной**

в) с помощью действий

г) при помощи молчания (продление отношений)

**1.7. Почему условия поставки являются базовыми?**

**а) являются базой, определяющей содержание внешнеэкономической цены в зависимости от распределения транспортных расходов между продавцом и покупателем;**

б) обозначают путь транспортировки «от базы до базы»;

в) осуществляется поставка базовых грузов (основных механизмов).

**1.8. Какое условие, считающееся признаком договора, может отсутствовать в договоре по Венской конвенции?**

- а) срок передачи товара;
- б) наименование товара;
- в) количество товара;
- г) сумма штрафа, в случае несвоевременной оплаты товара.

**1.9. На какие отношения не распространяется применение Инкотермс?**

- а) контрактные отношения с перевозчиком;
- б) импортное оформление товара;
- в) фрахтовые отношения с покупателем.

**1.10. Отметить обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор):**

- а) спор между продавцом и покупателем
- б) повреждение груза в пути
- в) пожар
- г) стихийные бедствия
- д) болезнь или смерть руководителя фирмы
- е) война
- ж) экономическая блокада фирмы
- з) запрещение экспорта или импорта

**1.11. Что представляет собой банковский перевод?**

- а) взятое банком обязательство в течение определенного периода времени оплатить всю стоимость товара при предъявлении заранее определенных документов
- б) поручение экспортера своему банку получить от импортера непосредственно или через другой банк определенную сумму или подтверждение того, что сумма будет выплачена в определенные сроки
- в) это расчетная банковская операция, которая проводится посредством направления телеграфом или по почте платежного поручения одного банка другому

**1.12. В какой орган управления должен обратиться импортер за присвоением уникального номера контракта?**

- а) территориальный орган Минфина РФ
- б) ТПП РФ
- в) администрацию региона
- г) коммерческий банк
- д) в любой из названных органов

**1.13. Штрафные санкции во внешнеторговых контрактах предусмотрены:**

- а) для повышения ответственности сторон за выполнение принятых обязательств
- б) для разорения партнера
- в) за невыполнение контрактных обязательств
- г) за ненадлежащее исполнение контрактных обязательств
- д) за нарушение сроков поставок
- е) за несоответствие предусмотренным в контракте уровням качества и технических характеристик товаров
- ж) за невыполнение или несвоевременное выполнение обязательств по платежам

## 2. ОТКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

**2.1. Оферта вступает в силу –**

**Ответ:** когда заключен договор, когда в ответ получен акцепт

**2.2. Укажите основной метод определения таможенной стоимости в соответствии законом РФ "О таможенном тарифе" –**

**Ответ:** по цене сделки с ввозимыми товарами

**2.3. Как называются Международные правила толкования торговых условий, изданные Международной торговой палатой для унификации основных условий поставки –**

**Ответ:** Инкотермс

2.4. Как называется платеж, при котором производится выплата покупателем поставщик согласованных в контракте сумм до передачи товара в его распоряжение, а чаще всего до начала исполнения заказа -

**Ответ: авансовый**

2.5. На базе каких цен устанавливаются цены экспортных и импортных контрактов –  
Ответ: мировых цен

2.6. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается –

**Ответ: контракт**

2.7. Объектом внешнеэкономической деятельности является –

**Ответ: товары и услуги;**

2.8. К субъектам внешнеэкономической деятельности относят –

**Ответ: фирмы;**

### **ПК-3.2 Использует количественные и качественные методы для проведения прикладных исследований и управления бизнес- процессами.**

#### **1. ЗАКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ**

1.1. Какая организация выдает свидетельство, подтверждающее форс-мажорное обстоятельство:

- а) объединение главэкспертиза
- б) территориальное управление ЦБ**
- в) ТПП РФ**
- г) администрация, на территории которой находится предприятие

1.2. Какие действия должен произвести импортер в отношении сертификации ввозимой продукции, учитывая, что сертификация в РФ носит предварительный характер:

- а) обеспечить импортную продукцию сертификатом при ее поступлении в розничную продажу**
- б) обеспечить получение сертификата для прохождения таможенного досмотра
- в) сертифицировать продукцию до ее поступления на таможеню

1.3. Необходим ли гигиенический сертификат?

- а) на все виды упаковочных материалов
- б) только на упаковочные материалы для продовольственных товаров;**
- в) не нужен вообще на упаковочные материалы.

1.4. В соответствии с торговыми обычаями, существующими в торговле на массовые товары, во внешнеторговых контрактах цены принято указывать на (установить соответствие)

- 1) цветные металлы
- 2) каучук
- 3) нефтепродукты
- 4) пушнину
- а) ЕВРО
- б) долл. США
- в) англ. фунтах
- г) японских йенах

**1в; 2в; 3б; 4б.**

1.5. Подвижные цены чаще всего устанавливаются в контрактах:

- 1. краткосрочных
- 2. с немедленной поставкой
- 3. долгосрочных
- 4. среднесрочных на:

- а) машины и оборудование
- б) промышленную продукцию
- в) уникальные товары
- г) сырьевые товары
- д) комплектное оборудование
- е) продовольственные товары
- ж) услуги

**3 б; г; е.**

**1.6. Сроки поставки товаров, указываемые в контракте могут быть:**

- а) месячные
- б) квартальные партии
- в) полугодовые
- г) годовые
- д) "немедленная поставка"
- е) "по мере готовности"
- ж) "как можно быстрее"
- з) "по открытию навигации"
- и) " по мере накопления не менее тонн"

**1.7. В международной практике расчет наличными осуществляется следующими способами:**

- а) наличными купюрами
- б) чеками
- в) векселями
- г) переводами
- д) аккредитивами
- е) инкассо
- ж) траттами (переводной вексель)
- з) с кредитной карты

**1.8. Маркировка грузов при экспортно-импортных операциях выполняет функции:**

- а) товаросопроводительного документа
- б) фирменного дизайна
- в) указательного документа для транспортных фирм по правилам обращения с грузом
- д) товарораспорядительного документа
- е) коносамента
- ж) предостережения об опасности, которую может представлять обращение с грузом

**1.9. Если предметом сделки является товар со сложными техническими характеристиками, то контракты содержат следующие специальные разделы:**

- а) специфические сроки поставки товаров
- б) технические условия поставки товаров
- в) технические спецификации
- г) краткое определение товара
- д) условия испытаний и приемки
- е) условия платежей
- ж) гарантии продавцов
- з) требования к технической документации
- и) условия командировки специалистов для осуществления шефмонтажа
- к) обязательства продавцов по техническому обслуживанию
- л) форс-мажорные обстоятельства

**1.10. Страховой полис на перевозку партии товаров одного страхователя до конечной страховой суммы и без указания срока его действия – это:**

- а) специальный страховой
- б) генеральный полис
- в) общий

**1.11. Рассмотрение споров во внешней торговле – это:**

- а) форс-мажор
- б) ноу-хау
- в) демпинг
- г) квота
- д) арбитраж

**1.12. Что не является существенным условием договора международной купли-продажи?**

- а) наименование товара
- б) количество товара или порядок его определения
- в) сроки поставки
- г) правовое положение предприятий, заключающих контракт

**1.13. Какое преимущество дает привлечение посредников изготовителям, продавцам и потребителям товаров и услуг:**

- а) посредники наиболее заинтересованы в реализации товара и услуг, т.к. получают за это денежное вознаграждение;
- б) посредники повышают конкурентоспособность продукции по техническому уровню и качеству, осуществляя предпродажную доработку товаров и их техническое обслуживание в гарантийный и послегарантийный периоды;
- в) посредники способствуют снижению эффективности рекламы товаров;
- г) специализируясь на работе с определенным набором товаров, посредники способны за счет значительных объемов товарооборота увеличить издержки обращения на единицу продукции.

## 2. ОТКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

### 2.1. "ad hoc"- это –

**Ответ:** арбитраж, созданный для решения одного или нескольких спорных вопросов по конкретному контракту

2.2. Как называется банк, открывающий аккредитив от своего собственного имени или по просьбе приказодателя –

**Ответ:** бенефициар

### 2.3. Базисное условие DDP предполагает использование –

**Ответ:** любого вида транспорта

### 2.4. За счет какого фактора достигается главная цель привлечения посредников –

**Ответ:** реализации товаров на более благоприятных для продавца условиях за счет быстрого учета посредниками конъюнктуры товаров на внешнем рынке

2.6. Какие действия должен произвести импортер в отношении сертификации ввозимой продукции, учитывая, что сертификация в РФ носит предварительный характер –

**Ответ:** обеспечить импортную продукцию сертификатом при ее поступлении в розничную продажу

### 2.7. Необходим ли гигиенический сертификат –

**Ответ:** только на упаковочные материалы для продовольственных товаров;

## 20.2. Промежуточная аттестация

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

1. Промежуточная аттестация по дисциплине с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (далее – ЭО, ДОТ) проводится в рамках электронного курса, размещенного в ЭИОС (образовательный портал «Электронный университет ВГУ» (LMS Moodle, <https://edu.vsu.ru/>)).

2. Промежуточная аттестация обучающихся осуществляется в форме зачета.

3. Обучающиеся, проходящие промежуточную аттестацию с применением ДОТ, должны располагать техническими средствами и программным обеспечением, позволяющим обеспечить процедуры аттестации. Обучающийся самостоятельно обеспечивает выполнение необходимых технических требований для проведения промежуточной аттестации с применением дистанционных образовательных технологий.

4. Идентификация личности обучающегося при прохождении промежуточной аттестации обеспечивается посредством использования каждым обучающимся индивидуального логина и пароля при входе в личный кабинет, размещенный в ЭИОС образовательной организации.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и тестирование.

### Промежуточная аттестация

Промежуточные аттестационные испытания по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде зачета в конце третьего семестра. Форма, порядок и процедура проведения зачета доводится преподавателем до сведения студентов на первом занятии.

Зачет ставится при полном /достаточно полном владении материалом по всем разделам дисциплины, при незнании или непонимании важнейших положений курса ставится незачтено.

Зачет может быть выставлен без опроса, по результатам текущей аттестации студента в течение семестра и успешной защиты контрольной работы, не ранее, чем на заключительном занятии.

В случае нарушения студентом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи зачета с выставлением в ведомости оценки – не зачтено.

Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке – не зачтено.

### КИМ

1. Два вопроса из разных разделов дисциплины.

2. Семь тестов по разным разделам дисциплины.

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств:

### 20.2.1 Перечень вопросов к зачету:

1. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт».
2. Виды международных договоров.
3. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.
4. Оферта и акцепт.
5. Форма международного контракта.
6. Типовые контракты и их роль в процедуре подготовки международной сделки.
7. Торговые обычаи.
8. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в РФ.
9. Методология составления контракта.
10. Типичные ошибки, допускаемые во внешнеэкономических сделках.
11. Международные договоры, участницей которых является РФ.
12. Венская конвенция (1980г.).
13. Принципы УНИДРУА.
14. ИНКОТЕРМС.
15. Применение норм ГК РФ при заключении и исполнении международных контрактов.
16. Право, подлежащее применению к международному контракту.
17. Правовое разрешение внешнеэкономических споров.
18. Условия, регулирующие взаимоотношения сторон во внешнеэкономическом обороте.
19. Структура и содержание контрактов купли-продажи товаров:
  - 1) *Преамбула;*
  - 2) *Предмет договора;*
  - 3) *Цена и общая сумма контракта;*
  - 4) *Сроки поставки товара;*
  - 5) *Условия платежей;*
  - 6) *Документы для оплат;*
  - 7) *Качество товара;*
  - 8) *Гарантии по количеству и качеству;*
  - 9) *Упаковка и маркировка;*
  - 10) *Порядок отгрузки;*
  - 11) *Штрафные санкции;*
  - 12) *Страхование;*
  - 13) *Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор);*
  - 14) *Арбитражная оговорка;*
  - 15) *Лицензии;*
  - 16) *Язык контракта;*
  - 17) *Вступление контракта в силу;*
  - 18) *Порядок внесения изменений и дополнений;*
  - 19) *Юридические адреса сторон;*
  - 20) *Другие условия контрактов.*
20. Некоторые типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов купли-продажи товаров.

### 20.2.2 Тестовые задания теста (примерный вариант)

#### 1. Предложение продавца, направленное конкретному покупателю называется:

- а) оферта                      б) акцепт                      в) коносамент                      г) сделка

#### 2. При базисном условии EXW обязательства продавца считаются выполненными:

- а) при пересечении грузом поручней судна в порту погрузки  
б) при пересечении грузом поручней судна в выгрузки  
в) при передачи груза первому перевозчику в поименованном пункте  
г) при передачи груза на территории продавца

#### 3. "ad hoc"- это:

- а) вид внешнеэкономической сделки  
б) обстоятельства непреодолимой силы  
в) постоянно действующий арбитраж  
г) арбитраж, созданный для решения одного или нескольких спорных вопросов по конкретному контракту  
д) вид внешнеэкономической операции

**4. Оферта вступает в силу:**

- а) когда она отправлена оферентом
- б) когда она получена адресатом
- в) когда заключен договор
- г) когда в ответ получен акцепт

**5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:**

- а) контракт
- б) переписка контрагентов
- в) предложение экспортера и ответ покупателя
- г) предложение экспортера и акцепт покупателя

**6. К товарам из стран, которые пользуются режимом наибольшего благоприятствования в торговле с Россией, применяются**

- а) базовые ставки таможенных пошлин
- б) уменьшенные вдвое ставки таможенных пошлин
- в) увеличенные вдвое ставки таможенных пошлин

**7. При продаже каких товаров может применяться Венская конвенция?**

- а) электроэнергии
- б) акций компании
- в) водных судов
- г) станков

**Критерии и шкала оценивания ответов на вопросы и результатов тестирования:**

- оценка «зачтено» выставляется обучающемуся за обстоятельный анализ на оба вопроса КИМ. Продемонстрировано умение проводить глубокий анализ проблем и давать аргументированные оценки и собственные выводы явлений в рамках конкретного вопроса, встречающиеся неточности не искажают суть проблемы

- оценка «незачтено» выставляется обучающемуся, если не освещены важнейшие аспекты по обоим вопросам КИМ, ответы демонстрируют отсутствие знаний или отрывочные, фрагментарные знания программного материала, отсутствие умения осмысливать процессы и явления в рамках пройденного курса, а также аргументировать свою точку зрения.

- оценка «зачтено» выставляется обучающемуся, если не менее чем по 6 тестам из 9 даны правильные ответы и если правильно решено менее 6 тестов, то выставляется оценка «незачтено».